

В наш век компьютерных технологий и нестабильности в экономике каждого человека рано или поздно все же начинают посещать мысли о дополнительном заработке.

В контакте все чаще и чаще начали кидать фото разных творческих работ дома с предложением приобрести понравившиеся изделия. Я решила сделать из этого отдельную статью. Чтобы те, кто еще только думает о заработке дома или в интернете, вдохновились, поверили в себя и поняли, что все возможно! И зарабатывать с маленьким ребенком дома вполне реально!

Это реальные истории моих подруг и знакомых!

Мотивирующие истории - как зарабатывать дома?

Шали от Саргыланы Слепцовой



Почему бы не попробовать извлечь финансовую выгоду из собственно хобби? Как, например, сделала Саргылана Слепцова.

"Начала вязать еще в начальном классе. Потому что очень завидовала тем, кто вяжет. Моими учителями были журналы "Работница", "Крестьянка", там были схемы, узоры изделий. Долго их изучала, признаюсь, не всегда получалось. Но в конце концов самостоятельно научилась вязать спицами простые небольшие предметы: носочки детям, рукавички, шарфики, рукавицы, со временем научилась пользоваться крючком. Много советов получаю в группах "Роман с шалью", "Любимый". Первое свое изделие, шаль, закинула в группу. В ответ появились на ватсапе изделия членов групп - так образовалась собственная группа любителей вязания. Сначала начался обмен между членами понравившимися изделиями. Затем начали поступать заказы, спрос на мою продукцию нарастает, в связи с чем расширился ассортимент товаров - к шляпам, кардиганам прибавились игрушки. Хобби превратилось в источник домашнего дохода".

Елена Слепцова - субдилер, страховой агент



"Для получения дополнительного дохода на дому лучшим способом является заработок на компьютере. Такая работа совершенно безопасна, не отнимает много времени и не требует денежных вложений", - делится многолетняя мать.

В 2009 году, когда в улусе установили сотовую связь, руководитель Сэржэна Номтоева предложила ей работу субдилера, по простому, мобильного оператора. Для человека, который с компьютером на "ты", овладеть специальностью субдилера особого труда не составило. С тех пор Елена Николаевна оказывает очень нужную услугу населению по обеспечению медиаэлементами на сотовые телефоны (симки, телефоны), дает консультации по тарифным планам, по установке, снятию платных услуг, организует мобильную подписку, оказывает помощь в устранении нарушений в работе аппаратов.

Зарплата субдилера зависит от количества проданных симок и выполнения согласованного плана. Доход небольшой, но поддержка хорошая.

Второй источник ее дохода - это выполнение услуг страхового агента. Вот что рассказала об этой работе Елена Николаевна:

- Эта профессия доступна абсолютно любому человеку, вне зависимости от образования, места жительства, пола или возраста. Она является одной из самых перспективных в сегодняшней России, т.к. это динамично развивающаяся область бизнеса в нашей стране. В рядах наших агентов есть и отставные военные, и пенсионеры, и студен-

ты - то есть все те, кто хочет вести активный образ жизни, работать по удобному для него графику и зарабатывать столько, сколько он сам захочет. Как страховой агент, я совершаю страхование машин, жизни и здоровья детей, квартиры, дома, имущества в районе, т.е. все то, что дает человеку чувство защищенности и уверенности в своем материальном благополучии.

Выпечка Люци Петровой



Если ваши пироги и булочки, ушки и ватрушки пользуются среди родных и друзей огромным спросом, почему бы не заняться выпечкой на сторону? Стоит лишь попробовшему вашу продукцию поклоннику рассказать о ваших талантах знакомым - эффект "сарафанного радио" сегодня быстро даст о себе знать - открывая дорогу доходу на дому. Например, как этой семье. Молодая семья Петровых приехала в наш район по направлению мужа на работу. В семье двое детей: старшая - первоклассница, младшему - 2 года. Детское пособие семье не полагается. Молодая хозяйка умно нашла выход на дополнительный доход для семьи. Взвесила все "за" работы на дому: на выпечку уходит 4-6 часов в зависимости от ассортимента, но мама работает дома, рядом с детьми, выпечка - это ее любимое занятие, ну и, конечно, много общения и много друзей. Первый выход в люди имел успех - теперь эту скромную милую женщину ждуть везде, ее красивые вкусные изделия спрашивают в магазине. Разнообразные мучные изделия, салаты, торты из свежих местных продуктов, приготовленные ее искусными руками, нарахват в предприятиях.

"Готовит Люция превосходно, каждое утро, в любую погоду, мы ждем, когда она прибежит, наполнит вкусным запахом наши холодные кабинеты, отогреет нас еще не остывшей выпечкой. Молодец. Мы очень благодарны ей за добрую услугу и восхищаемся ею, ценим ее труд", - говорят работники, кого она балует своей продукцией.

Хенд-мейд Алеси Голиковой



Кто-то носит серьги из бусин ручной работы и очень ими гордится. Другой обрадовался тому, что его сократили, потому что теперь можно больше времени уделять шитью платьев. А у кого-то в ванной лежит массажер, который сделала сама. Кажется, мы вернулись к ручному творчеству. Или никогда от него не уходили. А изменились разве что виды хенд-мейда и причины, по которым люди начинают им заниматься. И появилось само слово "хенд-мейд", емко окрестив все то, что сделано руками творческих людей. На это слово нас вывела Алеси Голикова, известная мастерица, чьи

изделия демонстрировались на районных, республиканских, международных выставках. Возможно, уважаемый читатель, вы слышали поговорку: "Лучшая работа - это хорошо оплачиваемое хобби", которая была бы связана с областью увлечений.

"Любимое хобби, которым я занималась несколько лет для себя, превратилось в заработок случайно. Я уже почувствовала азарт: почему бы и нет?... Сейчас заказов столько, что пришлось забыть о выходных. Хобби может приносить доход. Потому что всегда найдутся те, кто не умеют вышивать, вязать, шить одежду или игрушки, лепить безделушки из глины, но очень хотят иметь что-то рукодельное, эксклюзивное".

Многолетняя мать, решившись на дополнительный доход, уже определилась без ошибки. В данное время ее заколочки, ободочки, повязки, куклы ручной работы пользуются большим успехом.

"Продаю и на заказ. Цены на заколки от 200 руб. за пару. На ободки от 800 руб., повязки от 300. Цена зависит от сложности техники, материала, и, конечно же, времени. Полностью ручная работа, делаю от всего сердца, с любовью. Я люблю свое хобби, мне нравится создавать прекрасное своими руками. И мне очень приятно видеть, как девочки носят мои заколочки и ободочки. От этого еще хочется творить и творить", - рассказала Алеси.

Севиля Агаева - мастер ногтевого сервиса



Молодая мать. Дочери 10 месяцев. Семья не имеет стабильного дохода. Тяга к данному профилю выявилась в связи с подарком мужа ей. Это был набор ногтевого сервиса. Славившаяся еще в школьные годы упорством, настойчивостью к достижению цели, Севиля быстро научилась искусству красивого оформления ногтей. Идею всерьез заняться оформлением ногтей подкинули подружки, которые частенько забегали перед праздниками к ней домой. По поселку быстро разнеслась по ватсапу весть, что работает в поселке мастер ногтевого сервисного обслуживания. Севилю это идея понравилась, и она решила сделать новую профессию источником дохода для семьи. Клиенты быстро заполнили ее свободное время. Доченька, как ласково называют ее родственники, Надежда Сергеевна, оказалась спокойной. "Она очень похожа на свою маму, спокойная, много времени у матери не занимает, поэтому Севиля без помех может принимать желающих. Она востребована, к ней приходят и стар, и млад, никому она не отказывает. Работа надомная и приносит доход для семьи, является неплохим подспорьем, - поделилась бабушка маленькой Надюши - Сейчас она в отпуске, звонки не прекращаются - все хотят попасть к мастеру на прием."

Галина Бережнова, хозяйка торта



По образованию Галина - технолог, окончила Иркутский техникум советской торговли. Занимается тортами более 10 лет, хотелось как-то разнообразить свои будни, пока сидела дома с двумя малышами, да и приученная к труду с малых лет не смогла сидеть без дела. Стряпать она любила всегда, а вот делать торты - это она постигала самостоятельно. Сначала делала по одному тортику в месяц для своих родных, друзей, а потом ее попросили сделать на заказ. Дальше заказы посыпались один за другим. Сейчас она работает дома и успевает заниматься детками и печь тортики (в среднем 20 штук в месяц, в праздничные дни - ежедневно).

Торты же вкусные, домашние, плюс красивые и необычные. Бисквитные, медовые, ореховые. С ягодами, фруктами и овощами. У детей большим спросом пользуются торты с мармеладом и с фигурками. Заказов становилось все больше и больше. Почти каждый, кто уходил с торгом - вскоре приводил еще двух - трех клиентов. Домашний торг - лакомство, желанное в любое время года. Летом вряд ли кому-то захочется подолгу колдовать над сладкими шедеврами у пышущей жаром кухни, а наша хозяйка имеет рецепты, соответствующие любому времени года. "Удовольствие от процесса реальное. Ну и как вариант заработка очень и очень достойное. Теперь это моя профессия", - оценила свою работу на дому Галина Прокопьевна.

Общественное мнение героинь статьи, доказанное временем

Хендмейд - отличная терапия. Когда ты что-то делаешь своими руками, это приятно влияет на внутренний мир, улучшается настроение, успокаивает. А когда у тебя все получается и тебе нравится результат, получаешь такое удовольствие! Что для душевного равновесия очень полезно.

Хендмейд - "спасательный круг". Он не только отвлекает от проблем, но и помогает справиться с ними. Творчество и созидание как бы собирают нас, исцеляют душу и помогают найти скрытые ресурсы.

Хендмейд помогает настроиться на позитивную волну и учит мыслить нестандартно.

Так что рецепт прост: хочешь стать немного счастливее, делай что-нибудь своими руками. Это модно. Это круто. Без хенд-мейда нет настоящего уюта или уникальности.

Советы опытных начинающих

Чтобы рукоделие стало подспорьем вашего бюджета, необходимо уяснить для себя несколько правил:

- Определите, что именно и кому вы будете продавать. А потом ищите потенциальных заказчиков - в интернете, на соответствующих форумах, да и вокруг себя.

- Осваивайте фотоаппарат. Эффектное представление товара повысит интерес и привлечет новых покупателей.

- И обязательно делайте товар, как для себя. И даже лучше.

Описать все возможные варианты получения дополнительного заработка нереально. Их действительно очень много. Если вам не подошел ни один из способов, перечисленных выше - не беда! Проанализируйте ваши возможности, оцените ваши способности, проявите фантазию и... кто знает, возможно, когда-нибудь тот источник дохода, о котором вы даже не думали вчера, завтра принесет такие прибыли, о которых вы и не мечтали.

Поверьте, это потрясающие ощущения, когда твой доход от расслабленного занятия любимым делом превышает активный доход с последнего места работы, где ты вкалывал по 8 часов 6 дней в неделю.

И согласитесь, как приятно, просыпаясь по утрам, знать, что нет необходимости выходить из дома, можно устроиться поудобней в любимом кресле и, не ощущая дыхание начальника за спиной, делать нескудную и несложную работу, за которую достаточно неплохо платят. Попробуйте!

Любовь ХУДАЕВА